

POSTE A POURVOIR

CHARGÉ D'AFFAIRES - H/F CDI - Secteur 31

Rejoignez Docks du Bureau Agencement, expert de l'aménagement et du sur-mesure depuis 1983.

Forts de plus de 40 ans d'histoire et d'un maillage régional solide — à travers nos agences de **Toulouse, Albi, Bordeaux et La Rochelle** — nous accompagnons les professionnels avec une vision de proximité et de durabilité.

Notre expertise s'étend du conseil en ergonomie et design d'espaces à la fourniture de mobilier de bureau. Unique sur le marché, notre groupe intègre son propre **atelier de fabrication basé à Albi**, nous permettant de concevoir tout type d'agencement sur mesure. Nous offrons ainsi un accompagnement de A à Z : de la conception initiale au suivi rigoureux des chantiers de second œuvre par nos conducteurs de travaux.

Intégrer notre groupe, c'est rejoindre un modèle de croissance responsable où l'économie circulaire (upcycling, seconde main) et l'exigence technique s'unissent pour bâtir des espaces de travail performants et éthiques.

Dans le cadre du renforcement de notre équipe commerciale, nous recherchons notre futur(e) **Chargé d'affaires F/H secteur 31** en CDI.

Sous l'autorité du Responsable Commercial, le **Chargé d'affaires F/H** vend les solutions et services proposés par l'entreprise. Il accompagne le client dans la définition de son besoin, et propose la solution la plus adaptée en étroite collaboration avec le bureau d'études.

La mission qui vous attend :

- Prospecter de nouveaux clients sur votre secteur en véritable chasseur
- Gérer, développer et fidéliser un portefeuille de clients professionnels
- Identifier les besoins, projets des clients et proposer les produits et services les plus adaptés
- Conseiller les clients sur les caractéristiques techniques des produits et sur leur utilisation,
- Maîtriser les risques et assurer la rentabilité du portefeuille clients
- Co-construire avec l'appui de spécialistes internes des réponses multi-services pour vos clients
- Elaborer des offres personnalisées (devis détaillés et plans techniques avec le support du bureau d'études composé de techniciens de fabrication et space planner) et suivre les dossiers jusqu'à la finalisation du projet
- Rédiger un reporting hebdomadaire
- Participer aux rendez-vous démonstrations produits, salons professionnels et réseaux d'affaires
- Assurer la permanence du showroom 2 jours / semaine
- Participer à des réseaux professionnels 3 à 4 fois par mois

Votre profil pour postuler :

Vous êtes titulaire d'une formation commerciale (Bac/Bac+2).

Vous avez une première expérience réussie d'au moins 2 ans sur un poste similaire. La connaissance du secteur du mobilier, aménagement, travaux ou environnement de travail tertiaire et industriel est impératif. Vous connaissez les techniques de négociations, prospection, ventes, rédaction de propositions commerciales ainsi que la gestion de projet. Vous maîtrisez les méthodes de développement commercial et vous êtes autonome dans la gestion d'un secteur.

Vous êtes familier avec le réseautage.

Vos atouts :

Vous êtes doté d'un excellent relationnel, du sens de l'écoute et appréciez le travail en équipe.

Vous avez démontré vos aptitudes en négociation et avez le sens du service client.

Si en plus vous êtes organisé, avez des capacités d'adaptation, de diplomatie et de réactivité alors ce poste est fait pour vous.

Les conditions du poste :

- CDI
- Cadre au forfait jours
- Rémunération : Fixe + Variable non plafonné (34K€ à 50K€ en fonction de l'atteinte des objectifs)
- Mutuelle, prévoyance
- Ordinateur portable et téléphone portable
- Véhicule de fonction
- Permis B obligatoire
- Poste basé à Toulouse

Le mot du recruteur :

Rejoindre Docks du bureau Agencement, c'est intégrer une entreprise à taille humaine où l'esprit d'équipe favorise la collaboration, l'entraide et l'épanouissement professionnel.

Si vous aimez travailler dans un environnement innovant, dynamique et agréable, alors n'hésitez pas ! Postulez !

Pour postuler
(CV et lettre de motivation)

recrutement@ddb-agencement.fr